

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Волинський національний університет імені Лесі Українки
Факультет економіки та управління
Кафедра економіки, підприємництва та маркетингу

СИЛАБУС
нормативного освітнього компонента
НАВЧАЛЬНА ПРАКТИКА

підготовки бакалавра
галузі знань 07 Управління та адміністрування
спеціальності 076 Підприємництво та торгівля
освітньо-професійної програми Підприємництво, торгівля та біржова
діяльність

Луцьк – 2023

Силабус освітнього компонента НАВЧАЛЬНА ПРАКТИКА підготовки бакалавра галузі знань 07 Управління та адміністрування, спеціальності 076 Підприємництво та торгівля за освітньо-професійною програмою Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

Розробник: Бортнік С.М., к.е.н., доцент кафедри економіки, підприємництва та маркетингу

Погоджено:

Гарант ОПП
Підприємництво, торгівля
та біржова діяльність



Світлана БОРТНІК

Силабус освітнього компонента затверджено на засіданні кафедри економіки, підприємництва та маркетингу

протокол №1 від 30.08.2023 р.

Завідувач кафедри



Олена ПАВЛОВА

I. Опис освітнього компонента

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, освітньо-професійна програма, освітній рівень	Характеристика освітнього компонента
Денна форма навчання	07 Управління та адміністрування 076 Підприємництво та торгівля Підприємництво, торгівля та біржова діяльність Перший (Бакалаврський)	Нормативний
Кількість годин/кредитів ECTS 180 / 6		Рік навчання 1
		Семестр 1 (протягом семестру)
		Самостійна робота 168 год.
		Консультації 12 год.
		Форма контролю залік

II. Інформація про викладача (-ів)

Бортнік Світлана Миколаївна, к.е.н., доцент кафедри економіки, підприємництва та маркетингу, Bortnik.Svetlana@vnu.edu.ua

Розклад занять розміщено на <http://94.130.69.82/cgi-bin/timetable.cgi?n=700>

III. Опис освітнього компонента

1. Анотація освітнього компонента

Силабус навчальної практики є складовою частиною нормативно-методичного забезпечення навчального процесу для підготовки бакалаврів спеціальності 076 Підприємництво та торгівля за освітньо-професійною програмою Підприємництво, торгівля та біржова діяльність.

Практика здобувачів освіти – це невід’ємна складова освітньо-професійної підготовки фахівців, основне завдання якої – закріплення теоретичних знань, отриманих у процесі навчання, формування у здобувача вміння приймати професійні рішення в конкретних умовах практичної діяльності. У період практики закладаються основи досвіду професійної діяльності, практичних умінь і навичок, професійних якостей особистості майбутнього фахівця.

Метою навчальної практики є ознайомлення здобувачів освіти зі специфікою майбутньої професійної діяльності, отримання ними первинних професійних умінь і навичок, а також з особливостями, змістом та завданнями управлінської діяльності, роллю керівників різних рівнів в управлінні сучасними підприємствами.

Навчальна практика є початковим етапом практичного ознайомлення здобувачів освіти з обраною спеціальністю, отримання професійних знань і навичок, які допоможуть у вивченні теоретичних курсів, ознайомлення із сучасними технологіями, що використовуються у навчанні.

Навчальна практика базується на використанні активних методів навчання здобувачів освіти (тренінгових технологій). При цьому навчання зорієнтоване на особистість здобувача, на його свідому участь у вдосконаленні своїх знань, персональних і фахових навичок, в тому числі навичок колективної роботи, творчого вирішення конкретних проблем.

2. Мета і завдання освітнього компонента

Навчальна практика – частина навчального процесу, яка передбачає зміцнення теоретичних знань в процесі оволодіння практичними навичками з обраної спеціальності. Вона поєднує в собі теоретичне і практичне навчання.

Метою навчальної практики є знайомство здобувачів освіти з особливостями діяльності підприємницьких структур, підприємств торгівлі різних форм власності і типів господарювання, із завданнями і проблемами, які перед ними стоять оволодіння методами і прийомами роботи економіста в сфері організації, управління і контролю профільної діяльності.

Відповідно до мети **основними завданнями** навчальної практики є:

- ознайомлення з основами майбутньої професії;
- вивчення організаційно-правових форм підприємницької діяльності;
- аналізування конкретних практичних ситуацій та прийняття обґрунтованих рішень в умовах невизначеності;
- ознайомлення з основами розробки та оцінювання підприємницьких ідей;
- ознайомлення з основами торговельної та біржової діяльності.

Навчальна практика передбачає формування у здобувачів освіти правильного розуміння власного професійного призначення та кваліфікаційних вимог до фахівців, ознайомлення з основними видами, завданнями та змістом діяльності фахівця, які викладені в освітньо-кваліфікаційній характеристиці, розкриття здобувачам освіти дійсного стану та перспектив розвитку обраної спеціальності, підготовки їх до наступного опанування дисциплін навчального плану.

3. Результати навчання (компетентності).

Загальні компетентності

ЗК3. Здатність спілкуватися державною мовою як усно, так і письмово.

ЗК4. Здатність спілкуватися іноземною мовою.

ЗК6. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.

ЗК11. Здатність реалізувати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського (вільного демократичного) суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні.

Спеціальні компетентності (СК)

СК5. Здатність визначати та оцінювати характеристики товарів і послуг в підприємницькій, торговельній, біржовій діяльності.

СК6. Здатність здійснювати діяльність з дотриманням вимог нормативно-правових документів у сфері підприємницької, торговельної та біржової діяльності.

Програмні результати навчання

ПРН3. Мати навички письмової та усної професійної комунікації державною й іноземною мовами.

ПРН5. Організовувати пошук, самостійний відбір, якісну обробку інформації з різних джерел для формування банків даних у сфері підприємництва, торгівлі та біржової діяльності.

ПРН9. Знати вимоги до діяльності за спеціальністю, зумовлені необхідністю забезпечення сталого розвитку України, її зміцнення як демократичної, соціальної і правової держави.

IV. Організація проведення практики

Навчальна практика з спеціальності 076 Підприємництво та торгівля освітньо-професійної програми Підприємництво, торгівля та біржова діяльність проводиться у відповідності з Положенням про проведення практики студентів вищих навчальних закладів України, затвердженим наказом Міністерства освіти України від 8 квітня 1993р. за №93, навчальним планом і організовується кафедрою.

Робочим місцем здобувачів освіти при проходженні навчальної практики є кафедра, навчальні аудиторії університету, комп'ютерні класи.

Під час проходження практики в університеті здобувачі освіти підлягають правилам внутрішнього розпорядку.

Для керівництва практикою на кафедрі призначається керівник, який:

- а) забезпечує студента конкретною роботою згідно програми практики із наданням

необхідної методичної допомоги;

б) забезпечує контроль та виконання індивідуальних завдань практики, перевірку та оцінку звітів здобувачів освіти по закінченні практики;

в) забезпечує контроль за дотриманням здобувачами трудової дисципліни.

Керівники практики від кафедри проводять інструктаж з техніки безпеки, контролюють виконання програми і подають постійну кваліфіковану методичну допомогу у вигляді консультацій. Практика здійснюється згідно індивідуального завдання, отриманого здобувачем та індивідуального плану, складеного здобувачем та затвердженого керівником практики від кафедри.

За узгодженням з керівниками практики необхідно один раз на тиждень звітувати на кафедрі та отримувати необхідну консультацію.

V. Зміст навчальної практики

Ефективна діяльність підприємств в сучасному мінливому економічному середовищі вимагає забезпечення їх фахівцями ринкової орієнтації, здатними приймати оптимальні управлінські рішення адекватні змінам умов господарювання. Це передбачає включення в підготовку фахівців з Підприємництва та торгівлі обов'язкового проходження навчальної практики на кафедрі та в підрозділах університету, яка прищеплює навички з управління в конкретних господарських умовах.

Зміст практики - оволодіння практичними прийомами і методами організації, управління і контролю профільної діяльності у відповідності із здобутими знаннями з економічних дисциплін та дисциплін фахового спрямування.

Змістом практики передбачається виконання таких завдань і робіт:

1. Ознайомитись зі специфікою майбутньої професії, основами підприємницької та торгівельної діяльності в сучасних умовах.

2. Набути навиків оцінювання перспективності підприємницьких ідей.

3. Вивчити організацію біржової діяльності в Україні та у світі.

4. Ознайомитись з призначенням і функціями окремих структурних підрозділів бірж, чинниками що впливають на біржову діяльність.

5. Набути навиків оцінювання ефективності підприємницької діяльності.

6. Навчитись аналізувати ефективність підприємницької, торгівельної та біржової діяльності.

7. Узагальнити результати вивчення профільної діяльності, зробити висновки.

Основним вимогами для успішної здачі практики для здобувачів освіти є:

1. Виконання індивідуальних завдань.

2. Заповнення щоденника.

3. Складання та захист звіту з практики.

Період завершення практики дає можливість оцінити свої сили, за допомогою викладача визначити основні недоліки у теоретичній підготовці, придбати навички для підвищення активності в наступних заняттях.

VI. Структура навчальної практики

Етапи практики

Етапи практики (завдання)	Зміст роботи	Термін виконання	Кількість год		
			Всього	Конс.	Сам роб.
Підготовчий	Інструктаж з ОП і ТБ, Ознайомлення зі змістом практики; Видача індивідуальних завдань, щоденника практики	до 15.09.23	20	1,3	18,7
Основний	Виконання індивідуального завдання	до 30.09.23	20	1,3	18,7

ОСНОВИ ПІДПРИЄМНИЦЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ (підготовка розділу I звіту з практики)	Завдання 1.1. Ознайомлення з обраною темою, формулювання мети і завдань дослідження				
	Виконання індивідуального завдання Завдання 1.2. Підбір та реферування джерел літератури за обраною темою (варіантом індивідуального завдання)	до 15.10.23	20	1,3	18,7
	Виконання індивідуального завдання Завдання 1.3. Підготовка розділу I звіту з практики	до 30.10.23	20	1,3	18,7
ЗАСАДИ ТОРГІВЕЛЬНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ (підготовка розділу II звіту з практики)	Виконання індивідуального завдання Завдання 2.1. Дослідження особливостей торгівельної діяльності за обраною темою (варіантом індивідуального завдання). Підготовка розділу II звіту з практики	до 10.11.23	20	1,3	18,7
ОСНОВИ БІРЖОВОЇ ДІЯЛЬНОСТІ (підготовка розділу III звіту з практики)	Виконання індивідуального завдання Завдання 3.1. Оцінювання сучасного стану біржової торгівлі в Україні (світі) за обраною темою (варіантом індивідуального завдання). Підготовка розділу III звіту з практики	до 20.11.23	20	1,3	18,7
Заключний	Підготовка презентації проміжних індивідуальних результатів навчальної практики	до 30.11.23	20	1,3	18,7
	Презентування індивідуальних завдань практики	до 10.12.23	20	1,3	18,7
	Підготовка та оформлення звіту з навчальної практики Захист звіту з навчальної практики	до 15.12.21	20	1,3	18,7
Разом за семестр (год)			180	12	168

4. Індивідуальні завдання для самостійного опрацювання

Орієнтовна тематика індивідуального самостійного завдання:

Варіант 1

1. Роль підприємництва в суспільстві.
2. Види та класифікація торговельних об'єктів.
3. Економічна сутність та організаційна структура біржового ринку

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 2

1. Засади підприємницької діяльності в Україні.
2. Державне регулювання та підтримка розвитку внутрішньої торгівлі України

3. Види бірж, їх характеристика
- Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 3

1. Ефективність підприємницької діяльності
2. Поняття внутрішньої торгівлі. Основи організації внутрішньої торгівлі
3. Організаційна структура біржі

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 4

1. Державне регулювання підприємництва. Принципи підприємницької діяльності
2. Організаційна структура торговельних підприємств
3. Міжнародний досвід біржової діяльності

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 5

1. Передумови підприємництва та елементи підприємницького середовища
2. Механізм започаткування власної справи.
3. Сучасний стан та шляхи розвитку вітчизняного біржового ринку

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 6

1. Види підприємницької діяльності
2. Оптові торговельні підприємства, їх економічні, організаційні та юридичні ознаки.
3. Розвиток біржової діяльності в Україні

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 7

1. Функції і модель підприємництва. Правова база підприємництва
2. Роль, функції та класифікація оптових посередників
3. Поняття біржового товару. Стандартизація біржового товару

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 8

1. Значення підприємництва в структурі ринкової економіки
2. Сутність та функції оптової торгівлі
3. Біржі та біржові операції

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 9

1. Правове забезпечення розвитку підприємницької діяльності в Україні.
2. Організатори оптового обороту, їх роль та функції у формуванні оптового ринку
3. Біржове регулювання в зарубіжних країнах

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 10

1. Підприємницька ідея: її джерела та оцінка
2. Роль та функції складів в процесі товарного обігу
3. Особливості біржових товарів та їх класифікація

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 11

1. Проблеми та перспективи розвитку підприємництва в Україні
2. Особливості здійснення операції щодо продажу товарів за участю дистриб'ютора та

дилера

3. Організація управління біржею

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 12

1. Договірні і партнерські відносини в підприємницькій діяльності
2. Види оптових посередників
3. Поняття та ознаки біржових угод. Класифікація біржових угод

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 13

1. Організаційно-правові форми підприємництва
2. Значення та завдання товаропостачання роздрібною торговельною мережі
3. Учасники біржової торгівлі: їх характеристика, права та обов'язки

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 14

1. Технологія створення власної справи
2. Поняття торговельної діяльності та її ознаки
3. Організація біржових торгів

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 15

6. Зміст установчих документів та їх підготовка.
7. Тендер і його роль у конкурентному середовищі
8. Технологія біржової торгівлі на вітчизняних товарних біржах

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 16

1. Підприємницька таємниця
2. Поняття і функції торгівлі
3. Правила поведінки членів біржі та учасників торгів

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 17

1. Розвиток конкуренції в сучасних умовах.
2. Основні принципи та вимоги до організації товаропостачання роздрібною торговельною мережі
3. Біржі та біржові операції

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 18

1. Об'єкти підприємницької діяльності в ринковій економіці.
2. Організація транспортно-експедиційного обслуговування підприємств торгівлі
3. Особливості розрахунків на біржах реального товару та функції клірингу

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 19

1. Організація спільних підприємств.
2. Види роздрібною торговельною мережі.
3. Технологія проведення біржового торгу

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 20

1. Державна реєстрація підприємницької діяльності
2. Поняття упаковки та тари, їх роль в процесі обігу товарів
3. Сутність та правила біржового котирування цін

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 21

1. Підприємницький ризик: зміст і функції
2. Управління товаропостачанням роздрібною торговельною мережі
3. Кліринг і розрахунки на біржовому ринку

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 22

1. Соціальна відповідальність бізнесу
2. Фактори, що впливають на організацію товаропостачання
3. Клірингові розрахунки на ринку цінних паперів

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 23

1. Підприємницька ідея: її джерела та оцінка
2. Принципи розміщення роздрібно-торгівельної мережі в міській та сільській місцевості
3. Особливості функціонування фондового ринку та фондової біржі

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 24

1. Статут підприємства, його основні розділи.
2. Організація фірмової торговельної мережі та її основні напрями розвитку в Україні
3. Поняття та функції брокерської фірми

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 25

1. Видатні підприємці нашого краю (на прикладі 3-х осіб)
2. Організація продажу товарів за різними формами та методами. Методи активізації роздрібного продажу товарів
3. Поняття, типи і функції фондових бірж

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 26

1. Державна підтримка малого підприємництва
2. Сутність та зміст торгово-технологічного процесу в магазині
3. Цінні папери як біржовий товар. Види цінних паперів

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 27

1. Мале підприємництво, особливості його розвитку в Україні і за кордоном.
2. Організація пересувної торгівлі. Види пересувної торгівлі: розносна та розвізна торгівля
3. Біржові угоди на фондовому ринку, поняття та їх види

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 28

1. Ризики підприємницької діяльності та економічна безпека підприємства
2. Організація ярмаркової торгівлі
3. Поняття та особливості опціонних угод

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 29

1. Система потреб за А. Маслоу. Мотивація підприємництва.
2. Нові форми позамагазинного продажу товарів
3. Поняття та функції аграрної біржі

Тестові завдання, ситуаційна вправа

Варіант 30

1. Типові помилки при заснуванні власної справи
2. Система торговельного обслуговування, її сутність, зміст та принципи організації
3. Біржові угоди та контракти на аграрній біржі

Тестові завдання, ситуаційна вправа

5. Політика оцінювання

Політика викладача щодо здобувача освіти

Відвідування занять є обов'язковим компонентом вивчення освітнього компонента. Про відсутність з поважних причин здобувачі освіти зобов'язані доводити до відома викладача заздалегідь. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, карантин, міжнародна мобільність) навчання може відбуватись в он-лайн формі за погодженням із деканатом та викладачем.

Політика щодо зарахування результатів формальної, неформальної та інформальної освіти. Результати навчання, здобуті шляхом формальної, неформальної та/або інформальної освіти, визнаються в ВНУ імені Лесі Українки шляхом валідації (<http://bit.ly/3H3YMOС>).

Визнанню можуть підлягати такі результати навчання, отримані в неформальній освіті, які за тематикою, обсягом вивчення та змістом відповідають як освітньому компоненту в цілому, так і його окремому розділу, темі (темам), індивідуальному завданню, контрольній роботі тощо, які передбачені силабусом навчальної дисципліни.

Визнання результатів навчання, отриманих у неформальній та/або інформальній освіті, відбувається в семестрі, що передує семестру початку вивчення освітнього компонента, або першого місяця від початку семестру, враховуючи ймовірність не підтвердження здобувачем освіти результатів такого навчання.

Політика щодо академічної доброчесності

Жодні форми порушення академічної доброчесності не толеруються. Усі звіти з практики перевіряються на наявність плагіату.

Належним чином оформлений звіт кожен здобувач освіти повинен здати після закінчення практики на перевірку керівникові практики від кафедри.

За результатами перевірки звіту, його захисту здобувачем, а також спостереження за виконанням календарного графіку проходження практики надається детальна характеристика роботи здобувача при отриманні практичних знань, що виражається виставленням комплексної диференційованої оцінки в екзаменаційну відомість і одночасно в залікову книжку кожного здобувача.

Політика щодо дедлайнів та перескладання

Здобувач, який не дотримався вимог (завдання та графіку проходження практики), що отримав негативний відгук керівника та незадовільну оцінку під час захисту (що фіксується в екзаменаційній відомості), направляється на практику під час канікул або виключається з вузу у встановленому порядку. Здобувач, який повністю не виконав графік та завдання практики з поважних причин (тривала хвороба, тощо, що підтверджується відповідними документами) повинен написати заяву, на підставі якої розпорядженням деканату продовжується термін проходження практики. Після її завершення захист звіту проводиться на загальних підставах.

Політика щодо дедлайнів та перескладання.

Роботи (звіти з практики), які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку. Перескладання відбувається із дозволу деканату за наявності поважних причин.

Шкала оцінювання

Оцінювання практики для денної форми навчання

Шкала оцінювання

Оцінка в балах за всі види робіт з навчальної практики	Оцінка	
	для диференційованого заліку	
90 – 100	Відмінно	Зараховано
82 – 89	Дуже добре	
75 - 81	Добре	
67 -74	Задовільно	
60 - 66	Достатньо	
1 – 59	Незадовільно	Незараховано (з можливістю повторного складання)

VII. Підсумковий контроль

Залік відбувається у формі захисту звіту з практики. Максимальна оцінка 100 балів. Залік проводиться згідно розкладу.

VIII. Рекомендована література та інтернет-ресурси

Основна література

1. Бортнік С. М. Економіка та організація торгівлі: курс лекцій для студентів денної та заочної форм навчання для підготовки бакалавра галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність», Луцьк, СХУ імені Лесі Українки, 2019. 312 с.
2. Бортнік С. М., Лялюк А. М. Навчальна практика. Методичні вказівки до навчальної практики для студентів денної та заочної форм навчання для підготовки бакалавра галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність», Луцьк : СХУ імені Лесі Українки, 2019. 56 с.
3. Бортнік С. М. Товарні біржі: курс лекцій для студентів денної та заочної форм навчання для підготовки бакалавра галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» освітньої програми «Економіка підприємства». Луцьк : СХУ імені Лесі Українки, 2020. 172 с.
4. Бортнік С. М. Товарні біржі. Тестові завдання для студентів денної та заочної форм навчання для підготовки бакалавра галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» освітньої програми «Економіка підприємства». Луцьк : СХУ імені Лесі Українки, 2020. 58 с.
5. Гончар Л. А. Торговельне підприємництво: конспект лекцій. Дніпропетровськ: ДУ ім. Альфреда Нобеля, 2012. 145 с.
6. Гой І.В. Підприємництво. Навчальний посібник рекомендовано МОН України. Вид-во «ЦУЛ», 2019. 368 с.
7. Законодавча база України про підприємництво. Офіційний сайт Держкомпідприємництва. URL: <http://www.dkrp.gov.ua/list/3>
8. Захарчин Г. М. Основи підприємництва : культура, технологія, відповідальність: навчальний посібник. Київ : Знання, 2011. 254 с.
9. Ільчук М.М., Резнік Н.П. Біржова діяльність і підприємництво: навч. посібник. Біла Церква: Білоцерківдрук, 2018. 318 с.
10. Сотник І., Таранюк Л. Підприємництво, торгівля та біржова діяльність: посібник. Суми: Університетська книга, 2018. 572 с.
11. Карпюк Г.І Основи підприємництва. Навчальний посібник. Державна наукова установа «Інститут модернізації змісту освіти» МОН України, 2020. 108 с.

Додаткова література

12. Кодекс академічної доброчесності Волинського національного університету імені Лесі Українки : URL: https://ra.vnu.edu.ua/akademichna_dobrochesnist/kodeks_akademichnoi_dobrochesnosti/
13. Класифікатор видів економічної діяльності (КВЕД) ДК 009:2010, ДК 009:2010. URL:http://kved.ukrstat.gov.ua/KVED2010/kv10_i.html
14. Класифікатор організаційно-правових форм господарювання ДК 002:2010. URL:http://ukrstat.org/uk/konsult_centra/11_kopfg.htm
15. Концепція національної стратегії соціальної відповідальності бізнесу в Україні. URL: <http://www.svb.org.ua/publications/kontseptsiya-natsionalnoi-strategii-sotsialnoi-vidpovidalnosti-biznesu>
16. Колот В. М., Репіна І. М., Щербина О. В. Підприємництво : організація, ефективність, бізнес-культура : навч. посіб. Вид. 3-є, без змін Київ : КНЕУ, 2013. 444 с.
17. Організація торгівлі: підруч. / В. В. Апопій [та ін.], за ред. В. В.Апопія; Львів. комерц. акад. Вид. 2-ге, перероб. та доп. Київ : «Центр учбової літератури» , 2008. 632 с.
18. Податковий кодекс України від 02.12.2010 № 2755-VI. URL:<http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/2755-17>

19. Положення «Про Комітет етики з наукових досліджень ВНУ імені Лесі Українки»: веб-сайт URL: <https://ra.vnu.edu.ua/wp-content/uploads/2020/11/Komitet-z-etyky-naukovyh-doslidzhen-.pdf>

20. Положення «Про систему запобігання та виявлення академічного плагіату у науково-дослідній діяльності науково-педагогічних працівників ВНУ імені Лесі Українки» : веб-сайт URL: <https://ra.vnu.edu.ua/wp-content/uploads/2018/11/Polozhennya-Antyplagiat.pdf>

21. Про державну реєстрацію юридичних осіб та фізичних осіб - підприємців: Закон України від 15.05.2016 № 755-ІУ. URL: zakon.rada.gov.ua/go/755-16

22. Про захист прав споживачів: Закон України від 12.05.1991 № 1023-XII URL: zakon.rada.gov.ua/go/1023-12

23. Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16.04.1991 № 959-XII. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text>

24. Про ліцензування певних видів господарської діяльності : Закон України від 01.06.2000 № 1775-III. URL: zakon.rada.gov.ua/go/222-19

25. Сохацька О. М. Біржова справа : підручник. 2-е вид., змін. й доп. Тернопіль : Карт-бланш, Київ : Кондор, 2008. 632 с.

26. Тирпак, І. В. Основи економіки та організації підприємництва: навчальний посібник з грифом МОН. Київ : Кондор, 2011. 284 с.

Інформаційні ресурси

1. Бібліотека ім. В.І. Вернадського. URL: <http://www.nbu.gov.ua/>
2. Бібліотека ім. В.Г. Короленко. URL: <http://korolenko.kharkov.com/>
3. Нормативно-правова база України URL: <http://zakon3.rada.gov.ua/>
4. Державна служба статистики URL: <http://www.ukrstat.gov.ua>
5. Інформаційні ресурси у цифровому репозиторії бібліотеки ВНУ імені Лесі Українки. URL: <https://evnuir.vnu.edu.ua>
6. Кабінет Міністрів України. URL: <http://www.kmu.gov.ua/>.